

# 専門研修

## 交渉力向上研修

- 1 研修のねらい 住民・事業者等との円滑な関係を築くための、交渉能力の向上を図る。
- 2 対象者 どなたでも参加できます
- 3 定員 1回50人
- 4 日程 第1回 平成23年11月1日(火) 研修コード 2343  
第2回 平成23年11月2日(水) 研修コード 2344
- 5 会場 熊本県市町村自治会館 2階 講堂
- 6 時間割

時間	9:30	10:00	13:00	
日程	9:55		12:00	16:00
1日目	受付	オリエンテーション (交渉とは) ・交渉とは ・コミュニケーションの限界	休憩	(交渉の実践) ・準備、導入 ・ニーズ把握 ・説得 ・調整 ・クロージング

- 7 講師 (全日程) メンタルマネジメント研究所 雨宮 利春 氏